

Inhalt

Einleitung	4
Kapitel I: Die Großkanzlei – Insider-Einblick für Bewerber	9
1. Was ist eine Großkanzlei?	9
1.1 Typische Beratungsfelder und Mandanten von Großkanzleien	9
1.2 »Partner« und »Associates«: Die Arbeit im Team	14
1.3 Internationalität	16
1.4 Interne Ressourcen	17
1.5 Das Verhältnis zu den Mandanten	18
2. Die richtige Großkanzlei für den richtigen Bewerber	19
2.1 Der Einfluss des kulturellen Hintergrunds einer Kanzlei	19
2.2 Welche Rolle spielen die Großkanzlei-Rankings?	21
2.3 Worauf es eigentlich ankommt...	23
3. Derzeitige Marktlage und Einstellungsvoraussetzungen	33
Kapitel II: Die optimale Bewerbung: Eine Anleitung mit Tipps und Tricks	37
1. Im Vorfeld der Bewerbung – Gut vorbereitet sein	37
2. Die Bewerbungsunterlagen	38
2.1 Inhalt und Aufbau der Bewerbung	39
2.1.1 Anschreiben	39
2.1.2 Tabellarischer Lebenslauf	44
2.1.3 Bewerbungsfoto	50
2.1.4 Belege und Zeugnisse	50
2.2 Bewerbungsmappe vs. Online-Bewerbung – Der optimale Weg	51
3. Das Bewerbungsgespräch – Gut ankommen	52
Kapitel III: Mit sicherem und souveränem Auftreten in der Großkanzlei Karriere machen	55
1. Sicheres und souveränes Auftreten	55
1.1 Auftreten gegenüber dem Partner	56
1.2 Auftreten gegenüber den Associate-Kollegen	78
1.3 Auftreten gegenüber dem Mandanten	85
1.4 Auftreten gegenüber Referendaren und Praktikanten	90
1.5 Auftreten gegenüber nicht-juristischem Personal bzw. Paralegals	92
1.6 Spezielles für Praktikanten und Referendare	96
2. Das äußere Erscheinungsbild	98

Kapitel IV: Zielsichere Karriereplanung	103
1. Zu einem attraktiven Bewerber werden	103
2. Mögliche Alternativen zur Großkanzlei und Exit-Optionen	106
2.1 Selbständiger Rechtsanwalt	107
2.2 Unternehmensjurist	108
2.3 Jurist in einer Unternehmensberatung	109
2.4 Jurist in einer Wirtschaftsprüfungsgesellschaft	111
Kapitel V: Der Insider-Einblick in die Fachbereiche	113
1. Vorbereitung und Durchführung von Hauptversammlungen am Beispiel eines »Squeeze-Outs«	114
2. »Corporate Litigation« oder der Kampf gegen »räuberische« Aktionäre	126
3. Sanierung einer insolventen börsennotierten Aktiengesellschaft insbesondere durch Kapitalerhöhung im Spannungsverhältnis zwischen Gesellschaftsrecht, Insolvenzrecht und Kapitalmarktrecht	138
4. Beratung des Erwerbers im Rahmen einer Akquisitionsfinanzierung	151
5. Die Anwaltsstation im Steuerrecht – am Beispiel einer steuerlich motivierten Umstrukturierung einer Private Equity-Investition	164
6. Standortverlagerung – Interessenausgleichs- und Sozialplanverhandlungen mit Tücken	175
Kapitel VI: Kanzleiprofile	189
1. Allen & Overy	190
2. Bird & Bird	195
3. Clifford Chance	199
4. CMS Hasche Sigle	203
5. Gleiss Lutz	208
6. GÖRG	213
7. Hengeler Mueller	215
8. Hogan Lovells	221
9. Linklaters	227
10. Luther	231
11. Noerr	235
12. The Boston Consulting Group	239
Glossar – Keywords im Großkanzleialltag	244