

Das Insider-Dossier:

Karriere in der Großkanzlei – Bewerbung, Einstieg und Aufstieg

Das Insider-Dossier: Karriere in der Großkanzlei – Bewerbung, Einstieg und Aufstieg

2009/2010 (1. Auflage)

Copyright © 2009 by squeaker.net GmbH

<http://www.squeaker.net>
kontakt@squeaker.net

Verlag: squeaker.net GmbH
Autoren: Caspar Behme, Nicolas Nohlen
Produktionsleitung: Jonas Seyfferth
Lektorat: Sylvia Brötje
Titelgraphik: Claudia Klassen
Satz: Moon Works Media, Tegernsee

Bestellung: Über den Fachbuchhandel oder versandkostenfrei
unter: → www.squeaker.net/insider

Preis: 24,90 €

ISBN: 978-3-940345-066

Disclaimer

Trotz sorgfältiger Recherchen können Verlag und Autoren für die Richtigkeit der Angaben keine Gewähr übernehmen. Fragen, Anregungen und Kritik für die nächste Auflage bitte an kontakt@squeaker.net.

Bitte nicht kopieren oder verbreiten

Alle Rechte, insbesondere das Recht auf Vervielfältigung und Verbreitung sowie der Übersetzung, vorbehalten. Kein Teil des Werkes darf in irgendeiner Form (durch Fotokopie oder ein anderes Verfahren) ohne schriftliche Genehmigung des Verlages gespeichert, kopiert oder verbreitet werden. Kaufen Sie sich Ihr eigenes Exemplar! Nur so können wir dieses Projekt qualitativ weiterentwickeln.

Einleitung	5
Kapitel I: Die Großkanzlei – Insider-Einblick für Bewerber	9
1. Was ist eine Großkanzlei?	9
1.1 Typische Beratungsfelder und Mandanten von Großkanzleien	9
1.2 »Partner« und »Associates«: Die Arbeit im Team	14
1.3 Internationalität	15
1.4 Interne Ressourcen	16
1.5 Das Verhältnis zu den Mandanten	17
2. Die richtige Großkanzlei für den richtigen Bewerber	18
2.1 Der Einfluss des kulturellen Hintergrundes einer Kanzlei	19
2.2 Welche Rolle spielen die Großkanzlei-Rankings?	20
2.3 Worauf es eigentlich ankommt... ..	22
3. Derzeitige Marktlage und Einstellungsvoraussetzungen	33
4. Ratschläge eines Insiders: Interview mit Prof. Dr. Michael Hoffmann-Becking	36
Kapitel II: Die optimale Bewerbung: Eine Anleitung mit Tipps und Tricks	45
1. Im Vorfeld der Bewerbung – Gut vorbereitet sein	45
2. Die Bewerbungsunterlagen	46
2.1 Inhalt und Aufbau der Bewerbung	47
2.1.1 Anschreiben	47
2.1.2 Tabellarischer Lebenslauf	52
2.1.3 Bewerbungsfoto	57
2.1.4 Belege und Zeugnisse	57
2.2 Bewerbungsmappe vs. Online-Bewerbung – Der optimale Weg	58
3. Das Bewerbungsgespräch – Gut ankommen	59
Kapitel III:	
Mit sicherem und souveränem Auftreten in der Großkanzlei Karriere machen	63
1. Sicheres und souveränes Auftreten	63
1.1 Auftreten gegenüber dem Partner	64
1.2 Auftreten gegenüber den Associate-Kollegen	81
1.3 Auftreten gegenüber dem Mandanten	87
1.4 Auftreten gegenüber Referendaren und Praktikanten	90
1.5 Auftreten gegenüber nicht-juristischem Personal bzw. Paralegals	93
1.6 Spezielles für Praktikanten und Referendare	96
2. Das äußere Erscheinungsbild	97
Kapitel IV: Zielsichere Karriereplanung	101
1. Zu einem attraktiven Bewerber werden	101
2. Mögliche Alternativen zur Großkanzlei und Exit-Optionen	104
2.1 Selbständiger Rechtsanwalt	105
2.2 Unternehmensjurist	106

2.3 Jurist in einer Unternehmensberatung	107
2.4 Jurist in einer Wirtschaftsprüfungsgesellschaft	108
Kapitel V: Der Insider-Einblick in die Fachbereiche	115
1. Corporate – Vorbereitung und Durchführung von Hauptversammlungen	117
2. Corporate Litigation – Kampf gegen »räuberische« Aktionäre	128
3. Corporate – Gründung einer SE	139
4. Corporate – Beratung zu Compliance Themen	154
5. Corporate – Vorbereitung eines Börsengangs	163
6. Corporate – Übertragung vinkulierter Aktien	176
7. Corporate – Rückwerb eigener Aktien	190
8. Corporate – Sanierung einer insolventen börsennotierten Aktiengesellschaft	201
9. M&A / Private Equity – Der Unternehmenskauf	213
10. M&A / Private Equity – Die rechtliche Beratung von VC-Investoren	224
11. Acquisition Finance – Beratung einer Akquisitionsfinanzierung	239
12. Project Finance – Beratung einer Projektfinanzierung	251
13. Structured Finance – Rechtsberatung bei einem Debt Issuance Programm	263
14. Steuerrecht – Umstrukturierung einer Private Equity Investition	276
15. Arbeitsrecht – Standortverlagerung	286
16. Litigation / Kartellrecht – Prozessführung im Kartellrecht	298
Kapitel VI: Kanzleiprofile	315
1. Aderhold Rechtsanwalts-gesellschaft	316
2. Baker & McKenzie	319
3. Clifford Chance	324
4. CMS Hasche Sigle	328
5. Flick Gocke Schaumburg	335
6. Freshfields Bruckhaus Deringer	339
7. Gleiss Lutz	343
8. GÖRG Rechtsanwälte	348
9. Hengeler Mueller	351
10. Heuking Kühn Lüer Wojtek	355
11. KPMG Rechtsanwalts-gesellschaft	360
12. Linklaters	365
13. Luther	370
14. Nörr Stiefenhofer Lutz	374
15. P+P Pöllath + Partners	378
16. Shearman & Sterling	381
17. SZA Schilling, Zutt & Anschütz	385
18. The Boston Consulting Group	390
Glossar – Keywords im Großkanzleialltag	393

Einleitung

Sie haben das erste Staatsexamen abgeschlossen und planen eine Referendarstation oder eine Nebentätigkeit in einer Großkanzlei? Sie stehen unmittelbar vor dem zweiten Staatsexamen oder haben dieses kürzlich abgeschlossen und planen alsbald Ihren Berufseinstieg? Oder sind Sie noch mitten im Jura-Studium und möchten im Rahmen eines Praktikums eine Großkanzlei kennen lernen, um herauszufinden, ob dies für Sie später einmal eine Berufsoption sein könnte? In welcher dieser Situationen Sie sich auch immer befinden: Dieses Insider-Dossier zur Anwaltskarriere in der Großkanzlei wird Ihnen bei der Planung Ihrer Karriere sehr behilflich sein. Es unterstützt Sie bei der Entscheidung für eine bestimmte Kanzlei oder einen bestimmten Fachbereich, hilft Ihnen bei der Optimierung Ihrer Bewerbung und bereitet Sie anhand konkreter Beispielsituationen darauf vor, was Sie in der Großkanzlei sowohl fachlich als auch im persönlichen Umgang erwartet.

Was leistet das Insider-Dossier zur Anwaltskarriere in der Großkanzlei?

Dieses Insider-Dossier zur Anwaltskarriere in der Großkanzlei bietet umfassende Informationen über die wichtigsten Großkanzleien auf dem deutschsprachigen Markt, deren Kultur, Standorte und innere Struktur (Kapitel I »Die Großkanzlei – Insider-Einblick für Bewerber«). Insbesondere werden Ihnen die wichtigsten Entscheidungskriterien für die Wahl der für Sie richtigen Kanzlei an die Hand gegeben. Das Insider-Dossier enthält ferner wichtige Hinweise für Bewerbung, Bewerbungsgespräch und Karriereplanung basierend auf Insider-Tipps von Partnern und Anwälten der in Deutschland führenden Großkanzleien (Kapitel II »Die optimale Bewerbung: Eine Anleitung mit Tipps und Tricks«; Kapitel IV »Zielsichere Karriereplanung«). Des Weiteren widmet sich das Buch den wichtigsten *dos and don'ts* im Arbeitsalltag der Großkanzlei (Kapitel III »Mit sicherem und souveränem Auftreten in der Großkanzlei Karriere machen«). Im Zentrum dieses Werkes steht allerdings der **Insider-Einblick** in die einzelnen **Fachbereiche** und damit in die tagtägliche Beratungstätigkeit. Durch Fachbeiträge erfahrener Anwälte – dargestellt anhand anschaulicher Fallbeispiele (Kapitel V »Der Insider-Einblick in die Fachbereiche«) – wird eine genaue Vorstellung davon vermittelt, wie Rechtsberatung im konkreten Fall in der Großkanzlei aus der Sicht des Berufseinsteigers, Referendars oder Praktikanten abläuft.

Nach der Lektüre des Insider-Dossiers ...

... können Sie sich auf Ihren Berufseinstieg, Ihre Referendarstation bzw. Nebentätigkeit oder Ihr Praktikum uneingeschränkt freuen. Sie haben – im Gegensatz zum Großteil der übrigen Großkanzlei-Einsteiger – bereits vor Ihrem ersten Arbeitstag einen Eindruck davon, an welcher Art von Mandaten, mit welchen Rechtstexten und mit welcher Herangehensweise Sie in

den einzelnen Fachbereichen arbeiten werden und können damit eine fundierte Entscheidung darüber treffen, ob Sie etwa im Bereich *Banking/Finance* oder eher im Bereich *Litigation* starten möchten. Ferner kennen Sie bereits die groben Abläufe der Rechtsberatung in den einzelnen Fachbereichen sowie die wichtigen Fachtermini. Überdies haben Sie einen Überblick über die auf dem deutschen Markt tätigen Großkanzleien und können sich daher auf solider Grundlage entscheiden, in welcher Kanzlei Sie Ihre beruflichen Pläne am besten verwirklichen können. Schließlich wissen Sie nach Lektüre des Insider-Dossiers, worauf es jenseits der fachlichen Arbeit ankommt und welche typischen »Anfängerfehler« Sie in den ersten Monaten vermeiden sollten.

Das besondere Insider-Element

In diesem Buch kommen nur Personen zu Wort, die Großkanzleien und ihre Besonderheiten von innen kennen – es schreiben keine »Journalisten«, sondern Insider. Die jungen Autoren, auch das bisherige Autorenerfolgskonzept des squeaker.net-Verlags, verfügen über Erfahrungen aus mehreren Stationen in namhaften Großkanzleien in verschiedenen Ausbildungsstufen. Sie kennen damit einerseits Großkanzleien aus der Innenperspektive, andererseits können sie sich aufgrund ihres Ausbildungsstandes optimal in die Situation eines Bewerbers oder Berufseinsteigers hineinversetzen. Zusätzlich haben die Autoren für den Zweck dieses Insider-Dossiers zahlreiche Interviews mit Anwälten und Partnern der wichtigsten Großkanzleien geführt, um deren Erfahrungen in dieses Buch einfließen zu lassen (u. a. Clifford Chance, Freshfields Bruckhaus Deringer, Gleiss Lutz, Hengeler Mueller, Linklaters, Shearman & Sterling). Die Fachbeiträge, die den wesentlichen Teil dieses Buches ausmachen und für den auf dem Publikationsmarkt einzigartigen Insider-Einblick in das Innenleben der Großkanzlei sorgen (Kapitel V »Der Insider-Einblick in die Fachbereiche«, Seite 115 ff.), wurden von erfahrenen Partnern und Anwälten in Zusammenarbeit mit den squeaker.net-Autoren verfasst.

Die squeaker.net-Umfrage

Der squeaker.net-Verlag hat für die Zwecke dieses Buches unter potenziellen Großkanzleibewerbern und Berufseinsteigern eine Internetumfrage durchgeführt. An der Umfrage haben deutschlandweit über 500 Juristinnen und Juristen teilgenommen. Auf die wichtigsten und für Sie aussagekräftigsten Ergebnisse der Umfrage wird an den relevanten Stellen dieses Buches stets hingewiesen und eingegangen.

Das einzige Buch über Großkanzleien auf dem Markt

Wenn Sie sich auf Ihren Einstieg bei einer speziellen Großkanzlei vorbereiten oder sich – auch ohne konkrete Pläne – einfach nur umfassend über Großkanzleien im Allgemeinen informieren möchten, führt an diesem Insider-Dossier kein Weg vorbei. Es gibt kein weiteres Buch,

das sich mit dem Thema Großkanzlei umfassend beschäftigt und dem Leser komprimiert die wesentlichen Informationen in diesem Bereich vermittelt. Auf dem Publikationsmarkt erhältliche Handbücher über Wirtschaftskanzleien richten sich nicht an potenzielle Bewerber, sondern an Mandanten. Einige Medien, insbesondere Zeitschriften aber auch Internetportale, enthalten gestaffelt immer wieder wertvolle Informationen über den Großkanzleimarkt, die für den Bewerber hilfreich sein können – einen umfassenden Überblick gewährleisten sie gleichwohl nicht. Wer sich als Absolvent, Referendar oder Student für den Einstieg in eine Großkanzlei interessiert, hat daher bislang keine Möglichkeit, sich mithilfe einer Quelle umfassend zu informieren und vorzubereiten. Das Insider-Dossier schafft hier Abhilfe.

Was unterscheidet dieses Insider-Dossier von den bisherigen?

Das vorliegende Buch ist das erste in der Insider-Dossier-Reihe, das sich nicht an Betriebswirte richtet, sondern an Juristen. Die bisherigen Insider-Dossiers aus dem betriebswirtschaftlichen Bereich sollen die Absolventen in erster Linie auf die Assessment Center vorbereiten, die sie bei jeder Bewerbung, etwa im Beratungs-, Finance- oder Wirtschaftsprüfungsbereich, erwarten. Beim Einstieg in die Großkanzlei findet dagegen ein Assessment Center, das mit großem zeitlichem Aufwand alle potenziellen Bewerber auf deren Qualität, Belastbarkeit, Teamfähigkeit, Kreativität und Spontaneität prüft, nicht statt. Entscheidend für den Erfolg einer Bewerbung ist vor allem die Qualifikation des Bewerbers, damit sind in erster Linie die Ergebnisse der Staatsexamina gemeint. Dem Bewerbungsverfahren kommt eine eher geringere Bedeutung zu als im betriebswirtschaftlichen Bereich. Es beschränkt sich nach erfolgreicher schriftlicher Bewerbung im Regelfall auf ein oder zwei persönliche Treffen mit Anwälten der Wunschkanzlei, in denen es vor allem um das persönliche Kennenlernen geht – eine Prüfungssituation entsteht dabei nur selten. Gleichwohl sollte die Bewerbung gerade in wirtschaftlich schwierigen Zeiten, in denen manche Kanzleien ihre Personalentscheidungen sicher bewusster treffen, auch nicht unterschätzt werden: Wenn ein Bewerber die wichtigsten Basics missachtet, gibt es ungeachtet der fachlichen Qualifikation auch bei Juristen Bewerbungen, die nicht in ein Jobangebot münden. Dieses Insider-Dossier gibt Ihnen wertvolle Tipps für die optimale Gestaltung Ihrer Bewerbungsunterlagen und für das richtige Verhalten im Bewerbungsgespräch.

Nach erfolgreicher Bewerbung kommt es aber vor allem darauf an, auch in der Großkanzlei zu bleiben, d.h. die ersten Monate und Jahre in der Großkanzlei erfolgreich zu überstehen. Auch die besten Absolventen haben meist wenig Ahnung, was sie in der Großkanzlei erwartet und haben daher nicht selten Probleme, in der Anfangsphase Fuß zu fassen. Dabei wird durchaus viel verlangt und die Leistung der Neulinge von Partnern und arrivierten Associates genau beäugt. Die ersten Monate und Jahre in der Großkanzlei können daher als das eigentliche »Assessment Center« bezeichnet werden, das jeder Jurist nach erfolgreicher Bewerbung in der Großkanzlei zu durchlaufen hat. In der optimalen Vorbereitung auf dieses »Assessment Center« liegt der Schwerpunkt des Insider-Dossiers zur Anwaltskarriere in der Großkanzlei.

Betrachten Sie das Insider-Dossier als Arbeitsbuch!

Erschrecken Sie nicht vor den fast 400 eng geschriebenen Seiten dieses Ratgebers. Wir haben das Buch bewusst etwas umfangreicher als die bisherigen Insider-Dossiers gehalten, um möglichst alle Fragen unserer Leser erschöpfend beantworten zu können und Ihnen damit eine optimale Informationsgrundlage für Ihre Karriere in der Großkanzlei zu bieten. Wir erwarten nicht von Ihnen, dass Sie dieses Buch von der ersten bis zur letzten Seite durchlesen. Betrachten Sie es vielmehr als ein Arbeitsbuch! Insbesondere bei Kapitel V (»Der Insider-Einblick in die Fachbereiche«, Seite 115 ff.) sollten Sie sich für die Lektüre eines jeden Fachbeitrages Zeit nehmen, damit Sie sich in das jeweils geschilderte Fallbeispiel hineinendenken und mithilfe der stets folgenden Road Map die anwaltliche Mandatsarbeit am konkreten Fall step by step nachvollziehen können. Greifen Sie sich im Übrigen nur die Kapitel heraus, die für Sie unmittelbar relevant sind. Streichen Sie sich wichtige Stellen an, diskutieren Sie sie mit Ihren Kommilitonen oder Kollegen und geben Sie uns Feedback (kontakt@squeaker.net), wenn Sie mit einzelnen Hinweisen oder Empfehlungen nicht übereinstimmen oder andere Erfahrungen gemacht haben.

Wir wünschen Ihnen viel Vergnügen bei der Lektüre unseres Insider-Dossiers!

Ihr squeaker.net-Team